



Area Head of Sales (m/w/d)

United Beet Seeds liefert Zuckerrübensorten, die speziell auf die Bedürfnisse der Landwirte abgestimmt sind. Mit unserer Expertise treiben wir die Landwirtschaft aktiv voran. Ab sofort suchen wir einen engagierten Area Head of Sales (m/w/d) der in Norddeutschland unsere beiden Marken SESVanderHave und HILLESHÖG vertritt und gemeinsam mit uns wachsen möchte.



Scanne den QR Code für mehr Information zur Stelle.

Deine Aufgaben

- Erster Ansprechpartner unserer Geschäftskunden in Norddeutschland
- Aktiver Vertrieb im Außendienst und eigenverantwortliche Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie in deiner Region
- Steuerung des Vertriebs auf Basis von Kennzahlen und CRM zur Identifikation von Kundenpotenzialen und Verkaufschancen
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen zu Landwirten, Industrien, Verbänden, Beratungsinstitutionen und Vertriebspartnern
- Überzeugende Präsentation des UBS Produktportfolios sowie unseres Mehrwerts am Markt
- Enge Zusammenarbeit mit dem Technical Crop Service Team zur fachlichen Unterstützung von Kunden
- Teilnahme und Begleitung regionaler Veranstaltungen wie Feldtage, Fachveranstaltungen und Kundenevents
- Regelmäßiges Reporting zu Verkaufsaktivitäten, Markttrends und Chancen an den Country Head of Sales
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines kleinen regionalen Vertriebsteams sowie operative Unterstützung im Tagesgeschäft

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Agrarbereich (Saatgut, Betriebsmittel oder Pflanzenschutz)
- Gutes Verständnis pflanzenbaulicher Zusammenhänge, bevorzugt im Zuckerrübenanbau oder anderen Ackerkulturen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse für die interne Kommunikation
- Führerschein, hohe Reisebereitschaft und Freude an der Arbeit im Außendienst
- Klare, überzeugende Kommunikation, Führungskompetenz und teamorientierte Arbeitsweise

Was wir bieten

- Unbefristeter Job in Vollzeit (39h/Woche) mit einer fairen Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten
- Regelung für mobiles Arbeiten
- Dienstwagen
- Zusatzleistungen und Benefits (bAV, betriebliche Krankenversicherung)
- Ein Team, das zusammenhält und wächst: Bei uns kannst du deine Ideen einbringen und dich weiterentwickeln.
- Viel Eigenverantwortung: Du bringst dich aktiv in die Weiterentwicklung eines wachsenden Unternehmens ein und gestaltest mit.
- Internationales Umfeld: Mit spannenden Projekten und Herausforderungen.
- Wir arbeiten mit Leidenschaft an der Zukunft der Zuckerrübe
- Weiterbildungsmöglichkeiten: Weil wir wollen, dass du über dich hinauswächst



Neugierig geworden?

Melde Dich bei:

Franca Blasche · Office & HR Specialist

+49 9306 799 49 00 · franca.blasche@unitedbeetseeds.org

Am Schloss 3 · 97084 Würzburg · Germany
www.unitedbeetseeds.com
www.sesvanderhave.com · www.hilleshog.com

